



新氣運

SEGIUN

Geschäftsreglement

Distributor

Ein Distributor kooperiert mit SEGIUN auf eigene Verantwortung

- a) Vertrieb: Er tritt unter eigenem Namen als autorisierter Verkäufer auf und kann Produkte an Kunden seiner eigenen Wahl verkaufen
- b) Networking: Der Distributor kann daneben weiter aktiv werden um die Entwicklung der Verkaufsorganisation zu fördern. Er kann entsprechend den Regeln von SEGIUN andere Distributoren gewinnen und diese durch ständige Begleitung in ihren Verkaufsaktivitäten unterstützen. Dafür erhält der Distributor einen Bonus gemäss dem Marketingplan von SEGIUN.

Definitionen

Das Unternehmen ist SEGIUN Est.

Der Distributor ist die genannte Person oder ein Unternehmen

Distributorenliteratur meint die von dem Unternehmen herausgegebenen Schriftstücke

Produkt meint die SEGIUN Vitalpflaster oder andere Produkte oder Dienstleistungen

Vereinbarung meint den Vertrag wie unten definiert.

Die Vereinbarung beinhaltet den Marketingplan und das Geschäftsreglement zwischen den Parteien. Zusätze sind nur gültig, wenn schriftlich durch das Unternehmen herausgegeben.

Änderungen des Vertrages

Das Unternehmen ist berechtigt, die vertraglichen Regeln hinsichtlich der Art und Weise der Distributorschaft, die Bedingungen des Marketingplanes und wie Kompensationen gezahlt werden zu ändern.

Der Distributor erklärt sein Einverständnis

Dass nur autorisierte SEGIUN Distributoren die SEGIUN Produkte verkaufen und an den Marketingprogrammen partizipieren dürfen.

Dass der Distributor selbständiger und unabhängiger Händler mit dem gesetzlichen Status eines autorisierten Händlers ist was seine Verkaufsaktivitäten betrifft und kommerzieller Vertreter betreffs seiner Nebenaktivitäten bei der Unterstützung des Unternehmens bei der Entwicklung der Verkaufsorganisation. Der Distributor darf nicht vorgeben, ein Angestellter oder gesetzlicher Vertreter des Unternehmens zu sein. Der Distributor kann keine finanziellen Verpflichtungen oder Garantien im Namen des Unternehmens eingehen.

Der Distributor ist für geschäftliche Entscheidungen, Ausgaben und Verluste selbst verantwortlich, nicht das Unternehmen. Eine Berufung auf Aussagen von Vertretern des Unternehmens ist nicht möglich, es sei denn, sie sind im Vertrag oder in der Distributoren Literatur schriftlich festgehalten.

Gesetzliche Regelungen, korrekte Buchführung und Zahlung von Steuern sind Angelegenheit des Distributors.

Ein Ehepartner, der schon Distributor ist, kann nicht den anderen Ehepartner als Distributoren sponsoren. Partner können jedoch gemeinsame Distributoren unter dem gleichen Vertrag werden.

Die Unternehmenspolitik und Verfahrensweisen zu erfüllen.

Die Produkte ethisch und professionell zu vermarkten.

Dass keinerlei Änderungen an den Produkten oder deren Verpackung zulässig ist und der Markenname nicht zu Täuschungszwecken missbraucht werden darf.

Dass der Distributor keine Rechte auf die Handelsmarken hat. Diese verbleiben beim Unternehmen, es sei denn, dies ist im Vertrag anders festgehalten.

Die Nutzung anderer medialer Werbung für die Produkte, das Unternehmen oder die Geschäftsmöglichkeit als die vom Unternehmen genehmigten ist ausdrücklich verboten. Das Copyright für alle Werbung, die vom Unternehmen genehmigt wurde, wird Eigentum des Unternehmens und wird allen Distributoren zugänglich gemacht.

Dass er seine neuen Distributoren u. Interessenten ausschliesslich nur mit Informationen versorgt, die von SEGIUN direkt angeboten werden (oder entsprechend angepassten Informationen). Heilzusagen in jeder Art und Weise sind gänzlich verboten, ob mündlich oder schriftlich.

Die Produkte nur vom Unternehmen zu kaufen.

Alle Bestellungen innerhalb der Frist zu bezahlen und entsprechende Deckung auf dem Konto aufzuweisen.

Dass das Unternehmen an den Distributor fällige Zahlungen zurückhalten kann, wenn noch offene Rechnungen vom Distributor zu begleichen sind.

Dass das Unternehmen nicht verpflichtet ist, irgendeinen Auftrag eines Distributors anzunehmen.

Dass keine Bestellung im Namen eines anderen Distributors getätigt werden kann, es sei denn mit spezieller Genehmigung des Unternehmens.

Dass der Distributor nicht berechtigt ist, eine Bezahlung für das Fördern oder Einführen eines neuen Distributors in das Unternehmen zu fordern.

Nicht gleichzeitig mehr als eine Distributorenschaft zu erwerben.

Nicht den Namen SEGIUN oder Firmenlogos ohne schriftliche Genehmigung zu verwenden, ausser in Übereinstimmung mit den vertraglichen Vereinbarungen. Jede Erwähnung des Namens SEGIUN in Werbematerial muss begleitet sein mit den Worten „unabhängiger Distributor“.

Kein Material zu kopieren, verteilen oder Filme nutzen usw., das nicht vom Unternehmen geliefert wurde, es sei denn mit vorheriger schriftlicher Genehmigung.

Der Distributor kann seinen Kunden, die nicht Teil des Distributorennetzwerkes sind, persönlich andere Güter und Dienste andere Unternehmen anbieten, wenn diese nicht mit den Produkten von SEGIUN konkurrieren.

Ein Verkauf ist erlaubt, unter der Obhut des vertraglichen Distributen, der Berücksichtigung der örtlichen Gesetzgebungen und der Einhaltung der empfohlenen Endverkaufspreise, jedoch jeglicher öffentlicher Auftritt z.B. Internet, TV, Radio, Messen, Versand etc. unterliegen der Bewilligung der SEGIUN Est..

Während und nach der Vertragszeit ist es dem Distributor nicht gestattet, SEGIUN Distributoren die Produkte oder Dienste einer anderen Firma, Person oder eigene Produkte zu verkaufen oder zu bewerben, wenn diese Produkte in Konkurrenz zu SEGIUN stehen.

Während und nach der Vertragszeit hält der Distributor alle Informationen bezüglich des Unternehmens und anderer Distributoren geheim, es sei denn, diese sind öffentlich zugänglich. Ausserdem darf der Distributor diese Informationen nur zum Wohle des Unternehmens einsetzen.

Wenn der Distributor einen der beiden vorangegangenen Punkte verletzt, kann das Unternehmen den Vertrag ohne Vorwarnung fristlos kündigen.

Nach Beendigung dieses Vertrages muss der Distributor sofort alle Dokumente und Aufzeichnungen über die Verkaufsstruktur des Unternehmens und seine Mitglieder unaufgefordert an das Unternehmen übergeben, egal, wer die Aufzeichnungen oder Dokumente erstellt hat.

Das Mindestalter für Distributoren beträgt 18 Jahre.

Nicht aktive Distributoren zu werben, die bereits von einer anderen Person im SEGIUN Programm gesponsert werden. Das Abwerben von Distributoren kann unter vorheriger Androhung zur fristlosen Kündigung des Vertrages führen. Distributoren dürfen frühestens nach Ablauf einer Zeit von 180 Tagen Inaktivität im Geschäft bei einem neuen Sponsor eintragen.

Rechte des Distributors

Der Distributor kann die Produkte und die Geschäftsmöglichkeit im Rahmen der gesetzlichen Regelungen in seinem Vertriebsland vermarkten.

Alle Anträge als SEGIUN Distributor müssen dem Unternehmen unter der angegebenen Adresse vorgelegt werden. Es gibt keine Aufnahmegebühr.

Das Unternehmen erhält den vollständig ausgefüllten Antrag, der keine Änderungen enthalten darf. Der Kauf jeglicher Vorführungsausrüstung ist freiwillig.

Beendigung des Vertrages:

Beide Parteien können den Vertrag unter Einhaltung einer Frist von 14 Tage kündigen.

Sofortige Kündigung ist möglich, wenn eine Kündigungsfrist nicht sinnvoll erscheint. Von Seiten des Unternehmens ist dies vor allem der Fall, wenn der Distributor den Vertrag erheblich verletzt oder über einen längeren Zeitraum gegen Regeln verstösst und trotz Warnung wiederholt.

Der Distributor kann den Gegenstand der Distributorenschaft mit zuvor eingeholtem schriftlichem Einverständnis des Unternehmens übereignen, übertragen oder in anderer Form darüber verfügen. Dafür muss ein schriftlicher Antrag gestellt werden.

Bei Ableben des Distributors fällt der Vertrag der Erbfolge oder dem Testament zu.

Unternehmen und Partnerschaften

Die Vereinbarung muss von einem autorisierten Vertreter des Partnerunternehmens unterschrieben werden.

Im Fall einer Partnerschaft müssen alle Partner das Antragsformular unterzeichnen.

Geschäftsführer oder Gesellschafter oder Partner in einer Partnerschaft dürfen 120 Tage vor der Vereinbarung kein Distributor gewesen sein, es sei denn, ein Distributor möchte seinen Status vom Alleindistributoren zu einem Unternehmens- oder Partnerschaftsdistributoren unter demselben Sponsor ändern.

Das Unternehmen erklärt sein Einverständnis dazu

Dem Distributoren Qualitätsprodukte in Übereinstimmung mit der Unternehmenspolitik und dem Marketingplan zugänglich zu machen.

Alles Mögliche zu tun, um die bestellten Produkte an den Distributor zu liefern.

Provisionen gemäss Marketingplan sofort zu zahlen (die Überweisung erfolgt spätestens am 15. des Folgemonats)

Das Unternehmen behält sich das Recht vor

Änderungen des Inhalts, der Beschreibung und Auswahl der Produkte vorzunehmen, einschliesslich Änderungen der Marketingstrategie, des Marketingplans, der Preise und Konditionen, wie sie von Zeit zu Zeit in der Distributorenliteratur zu finden sind. Das Datum, an dem die Änderungen wirksam werden, wird vom Unternehmen festgelegt.

Verzicht

Wenn das Unternehmen auf die Durchsetzung einer Vertragsbedingung zu einem gegebenen Zeitpunkt verzichtet, verhindert dies nicht eine Durchsetzung dieser Bedingung in der Zukunft.

Konflikt

Falls zwischen den Vertragsvereinbarungen und anderen Veröffentlichungen vom Unternehmen Konflikte auftreten, haben die Vertragsvereinbarungen Vorrang.

Trennbarkeit

Wenn sich eine Vertragsregelung als ungesetzlich, nicht durchsetzbar oder unzutreffend erweisen sollte, bleiben die restlichen Vertragsregelungen bestehen und wirksam.

Höhere Macht

Das Unternehmen ist nicht verantwortlich für die Nichterfüllung von Verpflichtungen, wenn Gründe vorliegen, die sich seiner Kontrolle entziehen.

Gültigkeitsdatum

Der Vertrag tritt in Kraft, wenn das Unternehmen diesem zustimmt und ihn registriert.

Vaduz im Februar 2004, SEGIUN Est., Kreuzweg 2, Postfach 735, FL – 9490 Vaduz